

TERMOMETRO DELLA CRISI

Rilevazione gennaio 2010

Nel corso del 2009 qual è stato l'andamento del suo fatturato rispetto all'anno 2008?

non risponde	2,36%
E' cresciuto al di sopra dell'aumento dei prezzi	7,87%
Crescerà per il solo effetto dell'aumento dei prezzi	4,72%
E' diminuito	73,23%
E' rimasto stabile	13,39%

Per l'anno 2010 quale prevede sarà l'andamento del suo fatturato rispetto al 2009?

non risponde	2,36%
Crescerà al di sopra dell'aumento dei prezzi	10,24%
Crescerà per il solo effetto dell'aumento dei prezzi	3,15%
Diminuirà	27,56%
Sarà stabile	56,69%

Per l'anno 2010 quale prevede sarà l'andamento del personale impiegato (a qualsiasi titolo) nella sua azienda?

non risponde	7,87%
Aumenterà	3,94%
Diminuirà	23,62%
Rimarrà stabile	64,57%

Per l'anno 2010 prevede di far ricorso alla cassa integrazione o agli strumenti di sostegno al reddito Eber?

non risponde	9,45%
Aumenterò il ricorso a questi strumenti	8,66%
No	58,27%
Sì, in misura analoga a quella attuale	23,62%

Nel corso del 2009 ha rinviato o cancellato investimenti precedentemente programmati?

non risponde	2,36%
No	28,35%
Sì, principalmente li ho cancellati	30,71%
Sì, principalmente li ho rinviati	38,58%

Per l'anno 2010 prevede di dover rinviare o cancellare investimenti programmati in precedenza?

non risponde	2,36%
No	34,65%
Sì, principalmente li cancellerò	18,11%
Sì, principalmente li rinvierò	44,88%

Attualmente quali aspetti della crisi minacciano maggiormente la sua azienda?

Problemi nell'ottenere credito dalle banche:

non risponde	3,94%
non rappresenta un problema	23,62%
è un problema di lieve entità	23,62%
è un problema di media entità	14,96%
è un problema grave	25,98%
è un problema insormontabile	7,87%

Insolvenza dei clienti:

non risponde	0,79%
non rappresenta un problema	11,81%
è un problema di lieve entità	18,11%
è un problema di media entità	23,62%
è un problema grave	33,86%
è un problema insormontabile	11,81%

Significativa diminuzione degli ordini/acquisti da parte dei clienti storici:

non risponde	1,57%
non rappresenta un problema	4,72%
è un problema di lieve entità	15,75%
è un problema di media entità	27,56%
è un problema grave	41,73%
è un problema insormontabile	8,66%

Rallentamento e programmazione a breve di commesse/acquisti da parte di clienti storici:

non risponde	2,36%
non rappresenta un problema	7,87%
è un problema di lieve entità	14,17%
è un problema di media entità	30,71%
è un problema grave	38,58%
è un problema insormontabile	6,30%

Clima sfiducia generale:

non risponde	1,57%
non rappresenta un problema	4,72%
è un problema di lieve entità	11,02%
è un problema di media entità	29,92%
è un problema grave	44,88%
è un problema insormontabile	7,87%